



COME AND JOIN US.

Mikron Automation ist der führende Anbieter von skalierbaren und massgeschneiderten Montagesystemen – von der ersten Idee bis zur leistungsstärksten Umsetzung. Mikrons Know-how und grosse Erfahrung garantieren produktivste Montagelösungen für Kundenprodukte während des gesamten Produktlebenszyklus.

Für unseren Standort Berlin suchen wir in Festanstellung oder auf selbständiger Basis einen

Business Developer (m/w)

Ihre Hauptaufgaben

- _ Sie übernehmen die unternehmerische Verantwortung für den Geschäftsbereich Business Development.
- _ Die Erschließung internationaler, neuer Märkte treiben Sie aktiv voran und verantworten hiermit die erfolgreiche Umsetzung der ambitionierten Wachstumsziele.
- _ Sie erkennen und initiieren frühzeitig neue Geschäftspotenziale und sorgen für eine umfassende Betreuung anspruchsvoller und strategisch wichtiger internationaler Großkunden.
- _ Sie erarbeiten Geschäftsmodelle und Konzepte für den Bereich Automotive.
- _ In Ihrer Verantwortung liegt die Standardisierung und Erstellung eines einheitlichen Firmendesigns für die Sparte Automotive unter Einhaltung der Gruppen CI.
- _ Die eigenständige Durchführung von Marketingprojekten sowie die Auswahl, Beauftragung und Steuerung von Agenturen und externen Dienstleistern ist ebenfalls Teil Ihres Aufgabengebietes.

Unser Angebot

- _ Die Perspektive, sich in einem global agierenden Konzern weiterzuentwickeln.
- _ Eine vielschichtige, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit.
- _ Ein gutes Betriebsklima mit einem hoch motivierten dynamischen Team.
- _ Eine leistungsorientierte Entlohnung und attraktive Sozialleistungen.

Ihr Profil

- _ Sie verfügen über ein sehr gutes und belastbares Netzwerk und haben schon Erfahrungen mit der Pflege eines CRM-Systems zur Markt- und Wettbewerbsanalyse.
- _ Der europäische und internationale Ausbau der Geschäftsfelder Sales, Business Development und Marketing liegt in Ihrem Verantwortungsbereich. In der Umsetzung werden Sie durch ein tatkräftiges Team unterstützt.
- _ Durch Ihre langjährige Erfahrung und Ihr Verhandlungsgeschick sind Sie in der Lage, schwierige Sachverhalte zur Zufriedenheit aller Projektverantwortlichen zu lösen.
- _ Sie kennen die Bedürfnisse unserer Kunden und unserer potenziellen Märkte.
- _ Sie werden auf allen Ebenen als geschätzter Ansprechpartner wahrgenommen und stehen in dringlichen Belangen stets zur Verfügung.
- _ Sie verfügen über die nötige Ausstrahlung und Persönlichkeit, um Mitarbeiter und Führungskräfte von einer Vision zu überzeugen und mitzureißen.
- _ Sie sind belastbar, flexibel, teamfähig und ein Kommunikationstalent.
- _ Sie denken konzeptionell und analytisch und arbeiten strukturiert.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins, bevorzugt per E-Mail. Vergessen Sie bitte nicht, uns mitzuteilen, wie Sie auf die Stellenanzeige aufmerksam geworden sind. Bei Fragen kontaktieren Sie bitte Frau Carmen Brüstle, Human Resources Manager - Recruiting, Tel. +49 741 5380-100.